



Titel: Account Manager Special Care (m/w/d)

Unternehmen: Mylan Germany GmbH

Für uns ist es eine Mission

Wir sind ein weltweit führendes Healthcare-Unternehmen und halten branchenweit eines der größten und qualitativ hochwertigsten Portfolios in den Bereichen RX (verschreibungspflichtige Medikamente) und OTC (rezeptfreie Medikamente) das regelmäßig durch eine innovative und robuste Produktpipeline gestärkt wird. Mit rund 35.000 Mitarbeiter/-innen und unserem klaren Fokus auf Kundenservice und Qualität, haben wir eine verantwortungsvolle Position in den wichtigsten internationalen Märkten.

Wir arbeiten jeden Tag, um den weltweit rund 7 Milliarden Menschen Zugang zu qualitativ hochwertigen Medikamenten zu bieten. Wir schätzen Persönlichkeiten, die mit Leidenschaft, Begeisterungsfähigkeit und Mut, gemeinsam mit uns Großes bewirken wollen.

Mach den Unterschied

Bei Mylan hat jeder Mensch die Fähigkeit, etwas zu bewegen. Von den Anbietern, die unsere Produkte verkaufen und vermarkten, über die Produzenten, die sie entwickeln und herstellen, bis hin zu unseren Geschäftspartnern, die die Anbieter und Produzenten unterstützen, spielen wir alle eine entscheidende Rolle.

Unser **Außendienst- Team sucht ab dem nächst möglichem Zeitpunkt** eine/n Account Manager Special Care für das **Gebiet Schleswig-Holstein und Mecklenburg-Vorpommern**. Dem Gebiet zugehörig sind unter anderem: Bad Oldesloe, Flensburg, Kiel, Lübeck, Neumünster, Sylt, Wismar, Schwerin.

Das sind Deine Aufgaben

- Realisieren der Wachstums- und Umsatzziele für die jeweiligen, relevanten Besprechungsprodukte/Portfolio
- Identifikation und Betreuung der Beziehungen zu den relevanten Zielgruppen (z. Zt. ausgewählte Neurologen, Rheumatologen, Onkologen, Gastroenterologen, zu den Meinungsbildnern (regionale und nationale), und Schlüsselzentren in MS Ambulanzen und im niedergelassenen Bereich
- Identifikation und Betreuung der für die Mylan Produkte relevanten regionalen Netzwerke, die das Verschreibungsverhalten der relevanten Zielgruppe beeinflussen
- Abdeckung und Information der Zielgruppe über Mylan Produkte und den angebotenen Services; Unterstützung und evtl. Koordination dieser Services im relevanten Gebiet
- Umsetzen der jeweilig gültigen Marketing- & Vertriebs-Strategie
- Den Therapiewechsel und Neueinstellungen auf Mylan Produkte erreichen
- Stärken des Images von Mylan in der relevanten Zielgruppe
- Organisieren und Unterstützen von relevanten regionalen und nationalen Kundenveranstaltungen unter Beachtung der gesetzlichen und Mylan-internen Vorgaben

Das bringst Du mit

- ausgewiesene Erfahrung im Bereich des Verkaufs von verschreibungspflichtigen Arzneimitteln
- Zulassung als Pharmareferent gemäß 75 Arzneimittelgesetz
- mehrjährige Berufserfahrung Pharmaaußendienst, im Spezialaußendienst wünschenswert idealerweise naturwissenschaftliches Studium
- gute pharmazeutische und medizinische Kenntnisse
- Kenntnisse der Neurologie, Rheumatologie, Gastroenterologie und/oder Onkologie von Vorteil
- ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- ausgeprägtes Verkaufstalent, Überzeugungskraft und Erfolgswillen
- kaufmännisches Denken und Handeln
- gute Englischkenntnisse
- Teamfähigkeit & hervorragende kommunikative Fähigkeiten

Warum Mylan?

Wenn Du Teil eines globalen pharmazeutischen Unternehmens sein willst, das einen Unterschied macht und das Leben verändert, ist Mylan der richtige Ort für Dich. Mit mehr als 35.000 Mitarbeitern weltweit können wir etwas bewegen. Schau auf unserer Homepage www.mylan.com vorbei, um mehr über unsere Kultur, unseren Geschäftsansatz und unsere Pläne, zu erfahren.

Unseren Mitarbeitern bieten wir ein vielseitiges, interessantes Aufgabengebiet mit hoher Eigenständigkeit in Gestaltung und Umsetzung sowie ein internationales Unternehmensumfeld mit hoher Teamorientierung und umfangreichen Benefits.

Du bist bereit Deinen nächsten Karriereschritt zu setzen? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung elektronisch an Louisa Gabelmann, Mylan Germany GmbH, Email: recruitment.gis@mylan.com

Bitte beachte unseren [Datenschutzhinweis](#) für die Verarbeitung personenbezogener Daten der Bewerberinnen und Bewerber.